



**Mohamed Khider University of Biskra**  
**Faculty of Law and Political Science**  
**Law Department**



**Second semester**

handout in module:

**International  
Public Law terminology**

**Directed to first-year Master  
of International Public Law students**

**Prepared and Compiled By**

**Dr : lazhar benaissa**

**University Season : 2024/2025**



# The First lecture

مقدمة عامة حول العقود الدولية

## General introduction to the International Contracts

ما هو **العقد الدولي**؟ إنه اتفاقيات **ملزمة** قانوناً بين **أطراف** في **دول مختلفة**.

What is an **international contract**? They are legally **binding** agreements between parties based in **separate countries**.

تغطي هذه العقود مجموعة واسعة من **الأنشطة التجارية**، مثل بيع **السلع والخدمات** **والملكية الفكرية** **ونقل التكنولوجيا** وغيرها. ونظرًا لتنوع العقود الدولية - مثل **عقود البيع**، **عقود الوكالات التجارية**، **عقود التوزيع**، **عقود الترخيص**، **وعقود الامتياز** - لا توجد صيغة موحدة، ويطرح كل عقد تجاري دولي مسائل فريدة.

These contracts **cover** a **wide range** of **commercial activities**, such as the sale of **goods**, **services**, **intellectual property**, **technology transfer** and more. Given the diversity of international contracts – **think sales contracts**, **commercial**

agency contracts, distribution contracts, licensing contracts, and franchise contracts – there is no universal formula, and each international business contract raises unique issues.