

## (ملخص)

### المحور 5 ج 3

Page | 1

الفئة المستهدفة: سنة ثالثة ليسانس – تخصص: مالية وتجارة دولية

مقاييس: قانون التجارة الدولية

الأستاذ: نوي أحمد

✓ المحور 1: **مفهوم قانون التجارة الدولية وخصائصه**

✓ المحور 2: **مصادر قانون التجارة الدولية**

✓ المحور 3: **تنفيذ عقود التجارة الدولية**

✓ المحور 4: **إجراءات توحيد قوانين التجارة الدولية**

✓ المحور 5: **تسوية النزاعات الخاصة بعقود التجارة الدولية**

#### التحكيم كوسيلة لحل المنازعات التجارية الدولية

✓ التحكيم أصبح خياراً مفضلاً لتسوية نزاعات عقود التجارة الدولية بسبب مزاياه مقارنة بالقضاء الوطني.

✓ يساهم في تجنب مشاكل التعصب القضائي الوطني والتعقيدات القانونية.

✓ يوفر فرصاً أكبر للحفاظ على العلاقات التجارية بين الأطراف.

مثال:

← في نزاع بين شركتين دوليتين في مجال التجارة الإلكترونية، تم اللجوء إلى التحكيم لتجنب تعقيدات الإجراءات القضائية المحلية وحفظاً على العلاقة التجارية بينهما.

#### **الفرع 1: مفهوم التحكيم التجاري الدولي**

✓ التحكيم هو وسيلة لحل النزاعات خارج النظام القضائي التقليدي.

✓ يتم اختيار هيئة تحكمية مستقلة للفصل في النزاع.

✓ يمكن أن يكون التحكيم داخلياً أو دولياً بناءً على موقع الأطراف وطبيعة النزاع.

مثال:



# مقاييس: قانون التجارة الدولية — أ. نوي أحمد

← في نزاع بين شركة أمريكية وشركة أوروبية، تم اختيار التحكيم الدولي للبت في النزاع نظرًا لاختلاف الدول المعنية في القضية.

## الفرع 2: مزايا اللجوء إلى التحكيم لتسوية نزاعات عقود التجارة الدولية

Page | 2

✓ حفظ أسرار الأطراف: يحمي التحكيم المعلومات التجارية الحساسة.

✓ الحفاظ على العلاقة التجارية: يساعد التحكيم في تقليل التوترات ويعزز استمرارية العلاقة بين الأطراف.

✓ السرعة في الفصل: يتم حل النزاع بشكل أسرع من القضاء التقليدي.

مثال:

← شركة تصدير من الهند تواجه نزاعاً مع عميل أوروبي بشأن شروط العقد، وتم استخدام التحكيم للحفاظ على السرية التجارية وحل النزاع بسرعة دون التأثير على العلاقة بين الطرفين.

## الفرع 3: أنواع التحكيم

✓ التحكيم المؤسسي: يتم عبر مراكز تحكيم دولية معترف بها مثل غرفة التجارة الدولية.

✓ التحكيم الحر: يتم تحديد المحكمين والإجراءات من قبل الأطراف، مما يمنه مرونة أكبر، لكن قد يواجه صعوبات في التنفيذ.

مثال:

← في نزاع بين شركتين في مجال الطاقة، تم استخدام التحكيم المؤسسي عبر غرفة التجارة الدولية لضمان حيادية المحكمين وإجراءات التحكيم المعاييرية.

## الفرع 4: القانون الواجب التطبيق أثناء التحكيم

✓ يجب على الأطراف تحديد القانون الواجب تطبيقه على النزاع، وإذا لم يكن هناك اتفاق صريح، يمكن للمحكمين استخدام المعايير الدولية أو الأعراف التجارية.

مثال:

← في نزاع تجاري دولي بين شركة أمريكية وأخرى صينية، تم الاتفاق على تطبيق قوانين التجارة الدولية كمراجعة لحل النزاع.

## الفرع 5: صدور الحكم التحكيمي وتنفيذه

✓ الحكم التحكيمي له نفس القوة القانونية مثل الحكم القضائي، لكن يتطلب تنفيذه تنسيناً مع القضاء المحلي في الدولة المعنية.

✓ قد يظهر اعتراف من الطرف الخاسر.

مثال:

# مقاييس: قانون التجارة الدولية — أ. نوي أحمد

◀ بعد إصدار حكم تحكيمي لصالح شركة برازيلية في نزاع مع شركة أرجنتينية، تم تنفيذ الحكم في البرازيل رغم اعتراض الشركة الأرجنتينية.

## الفرع 6: تنفيذ الحكم التحكيمي

✓ بعد صدور الحكم، يتم تنفيذه بواسطة القضاء الوطني في الدولة التي سيُنفذ فيها الحكم.

Page | 3

✓ قد يقدم الطرف الخاسر اعترافات أو يطلب إلغاء الحكم بناءً على أساس قانونية.

مثال:

◀ في نزاع بين شركتين في الشرق الأوسط، تم تنفيذ الحكم التحكيمي في الدولة التي تم تحديدها في العقد، رغم تقديم اعترافات من الشركة الخاسرة.

## الفرع 7: موقف الجزائر من التحكيم التجاري الدولي

✓ في البداية، كانت السلطات الجزائرية متحفظة بشأن اللجوء إلى التحكيم كوسيلة لحل النزاعات التجارية الدولية.

✓ مع تطور التجارة الدولية والاقتصاد العالمي، بدأت الجزائر تتبنى التحكيم بشكل أكبر لتسوية النزاعات التجارية الدولية.

◀ بدأت الجزائر في استخدام التحكيم لحل النزاعات التجارية مع شركائها الدوليين في مجالات مثل النفط والغاز، مما يعكس تطور موقفها من التحكيم كوسيلة فعالة لتسوية المنازعات.

خاتمة:

يُعد التحكيم التجاري الدولي أداة حيوية لتسوية نزاعات التجارة الدولية بفضل مزاياه مثل السرعة، السرية، والحفاظ على العلاقات التجارية. كما أنه يقدم نوعاً من المرونة التي لا توفرها الأنظمة القضائية التقليدية، ويعزز ثقة الأطراف في تحقيق العدالة بطرق فعالة.

## مقارنة بين التحكيم الدولي والتحكيم الداخلي

النوع	التحكيم الداخلي	التحكيم الدولي
التعريف	يتم داخل نفس الدولة بين أطراف محلية.	يتم بين أطراف دولية وينطبق فيه القوانين ومعايير internationale.
المرونة	مرن نسبياً ولكن ضمن إطار قانوني محلي.	مرن إلى حد ما، يعتمد على اتفاق الأطراف والمركز التحكيمي.
السرعة	أسرع من التحكيم الدولي ولكن يعتمد على الإجراءات المحلية.	قد يستغرق وقتاً أطول نظراً للتعقيدات القانونية الدولية.
التكلفة	أقل تكلفة مقارنة بالتحكيم الدولي.	قد تكون التكلفة أعلى بسبب تعقيدات الإجراءات والمحكمين الدوليين.



# مقاييس: قانون التجارة الدولية — أ. نوي أحمد

النوع	التحكيم الداخلي	التحكيم الدولي
السرية	تكون السرية في الغالب محاكمة بالقوانين المحلية.	توفر درجة عالية من السرية مع احترام القوانين الدولية.
الاختيار	المحكمون يتم تعيينهم محلياً وفقاً للقوانين المحلية.	يختار الأطراف المحكمين الدوليين بناءً على الاتفاques الدولية.

Page | 4

## مقارنة بين التحكيم الخاص والتحكيم المؤسسي

النوع	التحكيم الخاص	التحكيم المؤسسي
التعريف	يتم تحديد المحكمين والإجراءات من قبل الأطراف المعنية.	يتم عبر مراكز تحكيم دولية معروفة بها تتولى تحديد المحكمين والإجراءات.
المرونة	من حيث يحدد الأطراف جميع التفاصيل (المحكمين والإجراءات).	أقل مرونة حيث تكون الإجراءات محددة من قبل المركز.
السرعة	قد يكون أسرع إذا اتفق الأطراف على الإجراءات.	أسرع من القضاء التقليدي، لكن قد يستغرق وقتاً حسب المركز.
التكلفة	أقل تكلفة عادةً، حيث يتحكم الأطراف في الإجراءات.	قد تكون التكلفة أعلى بسبب تكاليف المركز والمحكمين المعتمدين.
السرية	توفر درجة عالية من السرية بين الأطراف.	توفر درجة عالية من السرية ولكن ضمن ضوابط المركز.
الاختيار	يختار الأطراف المحكمين بأنفسهم.	المحكمون مختارون من قبل المركز ولكن وفقاً لإجراءات محددة.
المثال	نزاع بين شركتين في مجال الطاقة تم حله من خلال التحكيم الخاص.	غرفة التجارة الدولية (ICC) ومركز القاهرة للتحكيم الدولي.