

## (ملخص)

### المحور 5 ج 1

الفئة المستهدفة: سنة ثالثة ليسانس – تخصص: مالية وتجارة دولية

مقياس: قانون التجارة الدولية

الأستاذ: نوي أحمد

✓ المحور 1: مفهوم قانون التجارة الدولية وخصائصه

✓ المحور 2: مصادر قانون التجارة الدولية

✓ المحور 3: تنفيذ عقود التجارة الدولية

✓ المحور 4: إجراءات توحيد قوانين التجارة الدولية

✓ المحور 5: تسوية النزاعات الخاصة بعقود التجارة الدولية

#### التسوية الودية لنزاعات عقود التجارة الدولية

##### ← تعريف عام:

- يمكن للأطراف المتعاقدة تحديد آليات تسوية نزاعاتهم منذ البداية، من خلال تضمين شروط واضحة في العقد خلال مرحلة المفاوضات.
- تتضمن الوسائل الودية لتسوية النزاع أساليب مثل المفاوضات، الصلح، التوفيق، والوساطة.
- تهدف هذه الطرق إلى تجنب اللجوء إلى المحاكم أو التحكيم، مما يساهم في تسريع حل النزاع وتقليل التكاليف.

المطلب 1: المفاوضات لحل نزاع عقود التجارة الدولية

الفرع 1: مفهوم المفاوضات

##### ← تعريف المفاوضات:

- المفاوضات هي عملية حوارية تهدف إلى تعديل بنود العقد أو حل النزاع بشكل ودي.
- تتم عادة بين الأطراف المتنازعة مباشرة أو بمساعدة خبراء مختصين.
- من أبرز الأساليب الودية لتسوية النزاع، حيث توفر وقتاً وأموالاً كبيرة بالمقارنة مع التحكيم أو القضاء.



# مقياس: قانون التجارة الدولية — أ. نوي أحمد

الفرع 2: أهمية المفاوضات في حل نزاعات عقود التجارة الدولية

← دور المفاوضات:

- تساهم المفاوضات في تعديل أو مراجعة العقود الدولية، خصوصًا في حالات التغيرات الاقتصادية أو التعديلات الضريبية.
- توفر حلولًا سريعة ومرنة للأطراف المعنية.

← عدد الأطراف:

- الأطراف المتنازعة مباشرة أو عبر الوسيط مثل الخبراء.

← المؤسسات المساعدة:

- غرفة التجارة الدولية (ICC) تساعد في تسوية النزاعات عبر المفاوضات.

← إلزامية القرار:

- المفاوضات ليست ملزمة قانونًا إلا إذا تم التوصل إلى اتفاق صريح من الأطراف.

المطلب 2: الصلح والتوفيق لحل نزاعات عقود التجارة الدولية

الفرع 1: مفهوم الصلح والتوفيق

← الصلح والتوفيق:

- تهدف إلى تقديم حلول مرضية للأطراف المتنازعة.
- يتم عادة من خلال التفاوض بين الأطراف أو باستخدام طرف ثالث موثوق.
- الصلح والتوفيق قد يكونان ملزمين في بعض الأحيان إذا تم النص عليهما في العقد.

الفرع 2: تطبيقات الصلح والتوفيق في عقود التجارة الدولية

← المؤسسات المساعدة:

- غرفة التجارة الدولية (ICC) تقدم إجراءات لتسوية النزاعات عبر الصلح أو التوفيق.

← تعقيد الإجراءات:

- تتطلب الإجراءات غالبًا تشكيل لجان تضم مختصين، مما قد يطيل من مدة التسوية.

← عدد الأطراف:

- الأطراف المتنازعة مع وجود طرف ثالث موثوق (مثل وسيط أو محكم).

← المؤسسات المساعدة:

- غرفة التجارة الدولية (ICC) توفر آليات للصلح والتوفيق.

← إلزامية القرار:

- قد تكون إجراءات الصلح والتوفيق ملزمة إذا تم النص عليها في العقد.

# مقياس: قانون التجارة الدولية — أ. نوي أحمد

المطلب 3: الوساطة في حل نزاعات عقود التجارة الدولية

الفرع 1: مفهوم الوساطة

← تعريف الوساطة:

- الوساطة تعتمد على تدخل طرف ثالث محايد للمساعدة في تسوية النزاع بين الأطراف.
- تساعد الوساطة في تسريع حل النزاع وتقليل النفقات مقارنة بالطرق القضائية.

Page | 3

الفرع 2: خصائص الوساطة

← السرية والحياد:

- الوساطة تتميز بالسرية التامة واحترام خصوصية الأطراف.
- هي وسيلة اختيارية وغير ملزمة.

← عدد الأطراف:

- الأطراف المتنازعة مع وجود طرف ثالث محايد.

← المؤسسات المساعدة:

- غرفة التجارة الدولية (ICC) تقدم الوساطة كأداة لتسوية النزاعات.

← إلزامية القرار:

- الوساطة غير ملزمة قانونًا إلا إذا تم التوصل إلى اتفاق بين الأطراف.

المطلب 4: الخبرة في حل نزاعات عقود التجارة الدولية

الفرع 1: دواعي اللجوء إلى الخبرة

← الخبرة الفنية:

- يتم اللجوء إلى الخبراء في النزاعات التي تتطلب تقييمًا تقنيًا أو فنيًا دقيقًا، مثل تحديد قيمة التوريدات أو التحقق من مطابقة المنتجات للمواصفات.

الفرع 2: سير عملية الخبرة

← العملية:

- يتم تعيين الخبراء بموافقة الأطراف أو عبر المؤسسات الدولية مثل غرفة التجارة الدولية.
- يعتمد الخبراء على فحص دقيق للوقائع وتقديم تقرير فني.

الفرع 3: مدى إلزامية تقارير الخبير

← إلزامية التقارير:

- تكون تقارير الخبراء إلزامية فقط إذا تم الاتفاق بين الأطراف.
- في حالة الاتفاق، يتم تنفيذ التوصيات كما لو كانت قرارًا تحكيميًا.

# مقياس: قانون التجارة الدولية — أ. نوي أحمد

## ← عدد الأطراف:

- الأطراف المتنازعة مع تعيين خبير فني.

## ← المؤسسات المساعدة:

- غرفة التجارة الدولية (ICC) توفر خدمات الخبرة عبر مختصين.

Page | 4

## ← إلزامية القرار:

- إلزامية تقارير الخبراء إذا تم الاتفاق عليها.

### مقارنة بين الوسائل الودية لتسوية النزاع

الوسيلة	عدد الأطراف	إلزامية القرار	القائم بالعملية
المفاوضات	الأطراف المتنازعة مباشرة أو عبر وسطاء	غير ملزمة قانونًا إلا إذا تم الاتفاق	الأطراف المتنازعة أو خبراء
الصلح والتوفيق	الأطراف المتنازعة مع طرف ثالث موثوق	قد تكون ملزمة إذا تم النص عليها في العقد	طرف ثالث موثوق (محكم أو وسيط)
الوساطة	الأطراف المتنازعة مع طرف ثالث محايد	غير ملزمة قانونًا إلا إذا تم التوصل إلى اتفاق	طرف ثالث محايد
الخبرة	الأطراف المتنازعة مع خبير فني	إلزامية إذا تم الاتفاق بين الأطراف	خبير فني متخصص