

قائمة البحوث TD

- كل الأفواج (3-2-1) -

الفئة المستهدفة: سنة ثالثة ليسانس تخصص مالية وتجارة دولية

مقاييس: قانون التجارة الدولية

الأستاذ: نوي أحمد

- ✓ بحث 1: نشأة وتطور قانون التجارة الدولية
- ✓ بحث 2: مفهوم قانون التجارة الدولية
- ✓ البحث 3: الأشخاص الفاعلون في مجال إنشاء قواعد قانون التجارة الدولية
- ✓ البحث 4: الأشخاص الفاعلون في مجال إبرام المعاملات التجارية الدولية
- ✓ البحث 5: مفهوم عقود التجارة الدولية
- ✓ بحث 6: الالتزامات التي يرتبها التفاوض في عقود التجارة الدولية
- ✓ بحث 7: الإعداد للمفاوضات

تفاصيل البحث

بحث 1: نشأة وتطور قانون التجارة الدولية

- » في العصور القديمة
- » في عهد الرومان
- » في الفترة بين القرن الحادي عشر وحتى القرن السادس عشر
- » في العصور الوسطى
- » في العصر الحديث
- » في الأونة الأخيرة

بحث 2: مفهوم قانون التجارة الدولية

1-تعريف قانون التجارة الدولية

- » التعريف الموسع لقانون التجارة الدولية
- » التعريف الضيق لقانون التجارة الدولية
- » التعريف الجامع لقانون التجارة الدولية

2-خصائص قانون التجارة الدولية

- » قانون حديث النشأة
- » قانون عرفي الأصل
- » قانون موضوعي ومرن
- » صفة الدولية
- » قانون معولم ومستقل

3-مواضيع قانون التجارة الدولية

- » مجال التجارة الدولية
- » مجال العقود الدولية

مقاييس: قانون التجارة الدولية — أ. نوي أحمد

▷ مجال التحكيم التجاري الدولي

▷ التجارة الإلكترونية

4- تمييز قانون التجارة الدولية عن بعض فروع القانون المشابهة له

▷ تمييزه عن بعض فروع القانون ذات البعد الدولي

▷ تمييزه عن القانون الدولي للأعمال

▷ تمييزه عن القانون الدولي الاقتصادي

▷ تمييزه عن القانون الدولي الخاص

▷ تمييزه عن بعض القوانين ذات البعد الوطني

▷ تمييزه عن القانون التجاري الوطني

5- أشخاص قانون التجارة الدولية

البحث 3: الأشخاص الفاعلين في مجال إنشاء قواعد قانون التجارة الدولية

1- المنظمات الحكومية

1-1- منظمة الغات GATT

▷ نشأة منظمة الغات

▷ أهداف الغات

▷ جولات منظمة الغات

1-2- نتائج مفاوضات جولة الأوروغواي

1-3- تقييم جولة الأوروغواي لمنظمة الغات

▷ الإيجابيات

▷ السلبيات

2- المنظمة العالمية للتجارة OMC

2-1- هيكلة المنظمة العالمية للتجارة

▷ المؤتمر الوزاري



مقاييس: قانون التجارة الدولية — أ. نوي أحمد

↳ المجلس العام

↳ الأمانة العامة

↳ جهاز تسوية المنازعات ORD

↳ الأجهزة المتخصصة

2-2-المبادئ التي تقوم عليها المنظمة العالمية للتجارة

↳ مبدأ عدم التمييز بين دول الأعضاء

↳ مبدأ القيود الكمية واستبدالها بالرسوم الجمركية

↳ مبدأ حسن النية

↳ مبدأ الشفافية في المعاملات

↳ مكافحة الإغراق والمساعدات الوطنية (الدعم)

↳ مبدأ حماية حقوق الملكية الفكرية والأدبية

↳ مبدأ المشاورات والفاوضات التجارية في حل المنازعات

2-3-أهداف المنظمة العالمية للتجارة

2-4-العضوية وشروط الانضمام إلى المنظمة العالمية للتجارة

3-لجنة الأمم المتحدة لقانون التجارة الدولية CNUDCI

3-1-التعريف باللجنة

3-2-عمل اللجنة

4-الهيئات غير الحكومية

4-1-غرفة التجارة الدولية

4-2-اللجنة البحرية الدولية



مقاييس: قانون التجارة الدولية — أ. نوي أحمد

البحث 4: الأشخاص الفاعلين في مجال إبرام المعاملات التجارية الدولية

1- الدولة

1-1- الدولة عون اقتصادي (سلطة عامة)

- « تمسك الدولة بسيادتها على ثرواتها
- « تتمتع الدولة بالحصانة السيادية
 - الحصانة القضائية
 - الحصانة التنفيذية
- « حرية الدولة في تعديل شروط العقد

1-2- الدولة عون اقتصادي خاص

- « تضيق نطاق تطبيق الحصانة السيادية
 - ❖ في مجال الحصانة القضائية
 - ❖ في مجال الحصانة التنفيذية
- « حدود الدولة في تعديل شروط العقد
 - ❖ احترام الحقوق المكتسبة
 - ❖ الامتياز التشريعي

2- الشركات (طرف فاعل في مجال إبرام عقود التجارة الدولية)

2-1- دور الشركات في مجال التجارة الدولية

2-2- أهمية تحديد جنسية الشركة

2-3- القانون الواجب التطبيق على الشركة

2-4- معايير تحديد جنسية الشركة

- « معيار مكان التأسيس
- « معيار الرقابة
- « معيار مقر الإدارة

2-5- موقف الشرع الجزائري من معايير تحديد جنسية الشركة

البحث 5: مفهوم عقود التجارة الدولية

1-تعريف عقود التجارة الدولية وإشكالية دولية العقد

- « المعيار القانوني
- « المعيار الاقتصادي

2-أهمية عقود التجارة الدولية وأنواعها

- « أهمية عقود التجارة الدولية
- « أنواع عقود التجارة الدولية

3-المفاوضات في عقود التجارة الدولية

- « ماهية التفاوض في عقود التجارة الدولية
 - تعريف التفاوض في عقود التجارة الدولية
 - خصائص المفاوضات في عقود التجارة الدولية
 - أهمية التفاوض في عقود التجارة الدولية
- « استراتيجيات التفاوض التقنيات المتبعة أثناء العملية التفاوضية
 - إستراتيجية الاستعلام
 - إستراتيجية التشدد
 - إستراتيجية الأخذ والعطاء
 - إستراتيجية الأمر الواقع
 - إستراتيجية العدالة
- « عوامل نجاح المفاوضات
 - العوامل الشخصية
 - العوامل الفنية والموضوعية
- « لغة التفاوض
- « تنظيم المفاوضات في عقود التجارة الدولية

مقاييس: قانون التجارة الدولية — أ. نوي أحمد

بحث 6: الالتزامات التي يرتبها التفاوض في عقود التجارة الدولية

1. الالتزام بحسن النية
2. الالتزام بالإعلام
3. الالتزام بالتعاون
4. الالتزام بالسري
5. الالتزام بالاستمرار في المفاوضات
6. الالتزام بحظر المفاوضات المواربة

بحث 7: الإعداد للمفاوضات

1- إعلان خطاب النوايا

- « تعريف خطاب النوايا
- « مضمون خطاب النوايا
- « صور خطاب النوايا

2- القانون واجب التطبيق على خطاب النوايا

- « القانون واجب التطبيق على الشكل
- « القانون واجب التطبيق على موضوع خطاب النوايا

3- القيمة القانونية للاتفاques ما قبل العقدية (المفاوضات)

- « الطبيعة المادية للاتفاques قبل العقدية
- « الطبيعة العقدية للاتفاques قبل العقدية
- « التنظيم الإتفاقي للمفاوضات