

## الإدخار

### 1. مفهوم الإدخار:

يقصد بالإدخار هو "ذلك الجزء الجاري الذي لم يتم استخدامه في الاستهلاك الجاري خلال فترة زمنية، وتم توجيهه لبناء الطاقات الإنتاجية التي تعمل على زيادة هذا الدخل، أو تحافظ على مستوى المحقق فعلاً في إطار دورة النشاط الاقتصادي"؛

وهناك من يعرف الإدخار بأنه "ناتج النشاط الاقتصادي الذي لا يستهلك بل يوجه بطريقة تجعل له في المستقبل قدرة أكبر على إشباع الحاجات"، وهذا يعني أن الإدخار من المتغيرات الأساسية بالنسبة للبلدان النامية.

### 2. أنواع الإدخار:

هناك عدة أنواع للإدخار نذكرها في النقاط التالية:

#### 2.1. الإدخار الإختياري والادخار الإجباري:

يتمثل الإدخار الإختياري في ادخار فردي متزوك لحرية الفرد ووعيه وقدرته ورغبته في الإدخار دون أن يكون هناك دافع خارجي يجبره عليه، أو يلزمها؛

أما الإدخار الإجباري هو الذي تلجأ له الدولة لصالحاً وصالح الأفراد، ويتحقق باقتطاع جزء من الدخل بصورة إلزامية، فهذا النوع يعتبر مصدراً مهماً لتمويل المشاريع الاستثمارية العامة.

#### 2.2. الإدخار المحلي والادخار الوطني:

يمثل الإدخار المحلي في مجموع مدخلات الدولة داخل حدودها الجغرافية، فهو يعبر عن مدخلات القطاع العائلي، ومدخلات قطاع الأعمال، والدولة، والمؤسسات والشركات التابعة لها؛

أما الإدخار الوطني فهو الإدخار المحلي المتولد من جانب أطراف النشاط الاقتصادي داخل حدود الدولة، بالإضافة إلى جزء يتكون من الخارج وهو صافي المعاملات الخارجية.

#### 2.3. ادخار العائلات، وادخار المؤسسات، وادخار الدولة:

يمثل ادخار العائلات في الإدخار الذي يقوم به الأفراد عند تحقيق فائض من الدخل فيوجه للإدخار في صناديق التوفير مقابل الحصول على فائدة.

أما ادخار المؤسسات فيمثل في ادخار مؤسسات قطاع الأعمال الخاص والعام في كل ما تخصصه الشركات والمؤسسات المنتجة والتجارية وذات الطابع الخدمي من أرباحها لزيادة استثمارها؛

ويشير ادخار الدولة إلى اعتبار أن الحكومات تعمل على تنمية مواردها وتخفيض نفقاتها من أجل تمويل استثماراتها أي تكوين رأس المال حقيقي جديد، أو تودعه كاحتياطي عجز في الميزانية العامة للدولة للسنوات المقبلة.

### 3. دافع الإدخار:

تقوم عملية الإدخار على دعامتين أساسيتين وهما القدرة الإدخارية والرغبة الإدخارية نوضحهما كما يلي:

- **القدرة الإدخارية:** هي قدرة الفرد على تخصيص جزء من دخله من أجل المستقبل وتحدد بالفرق بين حجم الدخل وحجم الإنفاق، ويتوقف هذا الأخير على نظام معيشة الفرد وسلوكه وتصرفاته؛ ومن ثم فإن القدرة الإدخارية ليست متوقفة على حجم الدخل المطلق، بل هي مسألة نسبية تختلف من فرد إلى آخر وتتغير بتغير الظروف.

- **الرغبة الإدخارية** فهي مسألة نفسية تربوية وتأثر بالدافع التي تدعوا للإدخار ومقدار تأثير الفرد، ومن أهم الدافع النفسي للإدخار الرغبة في تنظيم النفقات تبعاً للمتغيرات المتوقعة أو غير المتوقعة، وتقليل حجم الاستهلاك عندما يرتفع الدخل....إلخ

ومن جانب آخر هناك دافع موضوعية أشار إليها الاقتصادي "كينز" ولا تختلف عن الاستهلاك وتتمثل في الدخل، ومعدل الفائدة، والنظام المالي، ودرجة الاستقرار الاجتماعي والدولي، والنظام الاقتصادي والاجتماعي وسنأتي لتوضيحها في النقطة التالية.

### 4. العوامل المؤثرة في الإدخار:

إن العوامل المؤثرة على الاستهلاك هي نفسها المؤثرة على الإدخار، لأن أي عامل يزيد من الاستهلاك من شأنه أن يقلل من الإدخار، والعوامل التي تقلل في الاستهلاك تزيد في الإدخار بوبيرية متعاكسة بين الإستهلاك والإدخار نذكرها في النقاط التالية:

**1.4. العوامل الذاتية:** وترتبط بالمتغيرات النفسية التي تؤثر في سلوك الأفراد، كما ترتبط بالتوقعات المستقبلية للحياة الاقتصادية وما تتطلبه من ضمان اجتماعي أو الاتجاه نحو الإدخار، وبصورة عامة هذه العوامل تحدد سلوك الأفراد الإدخاري.

**2.4. العوامل الموضوعية:** هي عوامل قابلة للاقتسام وذات سمات اقتصادية، وتتمثل في:

- **الدخل:** يؤثر الدخل في الإدخار تأثيراً طردياً، فكلما زاد الدخل زاد الإدخار والعكس صحيح، وفي المقابل زيادة الإدخار يقلل من استهلاك الأفراد؛

- **مستوى الأسعار:** طبيعة العلاقة عكسيّة، فإنّ ارتفاع المستوى العام لأسعار السلع والخدمات يؤدي إلى تقليل الإدخار؛

- **معدل الفائدة:** تعتبر معدلات الفائدة حواجز للإدخار في البنوك فإنّ ارتفاع أسعار الفائدة يجذب الأفراد للإدخار (علاقة طردية)، يقلل من الميل الاستهلاكي (علاقة عكسيّة)؛

- **الضرائب:** هي علاقة عكسيّة مع الإدخار، فمثلاً عند فرض ضريبة مرتفعة على الدخل ينخفض الدخل فيقل الميل نحو الإدخار على حساب الاستهلاك.