

## الإطار المفاهيمي للمقاولاتية.

الاهتمام بالمقاولاتية تزايد بتزايد دورها وأهميتها في الاقتصاد كونها تعمل على تحريك عجلته، المساهمة في الناتج العام والدخل العام عدى عن دورها في توفير مناصب عمل واستحداثها للابتكارات التي تظهر في شكل استحداث أو تطوير للمنتجات والأسواق، كل ذلك زاد من أهميتها والعمل على تدارسها وانتشارها إلى أن صار ينظر إليها كعلم مستقل بذاته.

### محاضرة (01): مدخل للمقاولاتية.

المقاولاتية كغيرها من المفاهيم عرفت تعددا في اصطلاحاتها وفي التعاريف التي حاولت إبراز معناها، كما أنها عرفت تداخلات مع مفاهيم أخرى خاصة في المراحل الأولى لظهور المصطلح.

#### 1. ماهية المقاولاتية:

الاتفاق على مصطلح المقاولاتية في حد ذاته عرف عدة تجاذبات وإن كان يعرف في اللغتين: اللغة الفرنسية بـ "ENTREPRENEUR" أو "ENTREPRENARIAT" وفي اللغة الإنجليزية بـ "ENTREPRENEURSHIP"، فإنه في العربية يتراوح بين مصطلحات عدة: المبادرة، المبادرة، الريادة، الريادية، قيادة الأعمال، والمقاولاتية.

التداخل الكبير بين مفهومي المقولة والمقاول وحتى في الفصل بين الظاهرتين أدى في الكثير من الأحيان إلى تعريف أحدهما من خلال الثاني.

#### 1.1 مفهوم المقاول وتطوره:

كان يصطلح على المقاول مصطلح "المنظم، المسير" لأن مفكرين الذين تناولوه في دراساتهم كانوا يركزون على جوانب المهارات التنظيمية التي يتمتع بها، إلا أن الفرق بين المنظم والمقاول يظهر من كون الأول يعمل على رفع الأداء بالسعي وراء الكفاءة والفعالية أم الثاني فهو يسعى لاستغلال فرص غير مستغلة.

#### الجدول (01): الفرق بين المقاول والمسير

المقاول	المسير
استغلال الفرص غير المستغلة	العمل على رفع الأداء والسعي وراء الكفاءة

والفعالية	
العمل ضمن إطار تنظيمي محدد سلفا	تطوير رؤية للحيز المراد شغله في المحيط
إدارة وتخصيص الموارد ضمن إمكانيات المؤسسة	إدارة وتخصيص الموارد بمنظور أوسع
العناصر المفتاحية لنشاطه: الإنتماء، التكيف مع التغيرات، الاعتماد على التحليل العقلاني للعمل ضمن القواعد والمعايير المتعمدة.	العناصر المفتاحية لنشاطه: التميز، المبادرة، التغيير العمل يتطلب الخيال والإبداع (استثنائي)
التعليم الذي يتطلبه: تعليم إداري، ثقافة الإنتماء، العمل ضمن الجماعة التفكير بالتحليل	التعليم الذي يتطلبه: تعليم مقاولاتي، ثقافة القيادة، التطور الفردي التفكير الاستشرافي(الرؤية)، التفكير المقاولاتي

رغم أن مصطلح المقاول حقيقة ظهر لأول مرة سنة 1616 في أعمال مونتكريتيان "MONTECHRETIEN"، والذي يعني به: "الشخص الذي يوقع عقدا مع السلطات العمومية من أجل ضمان إنجاز عمل ما أو مجموعة من أعمال مختلفة" كما عرف المقاول أيضا بأنه: " الشخص الذي يباشر عملا ما"، إلا أن الصورة كانت مبهمة حول المصطلح والاهتمام به وبالظاهرة التي يمثلها.

برز مصطلح المقاول بعد الحرب العالمية الثانية وانتشر في سبعينات القرن الماضي، واستعمل مصطلح (المقاول) لأن أغلب من زاول المقاولاتية كانوا في مجال المقاولات البسيطة المتعارف عليها: مقاولات البناء، الصيانة، الأشغال العمومية...، وهم أشخاص يزاولون نشاطات أو أعمال مستقلة لحسابهم الخاص ضمن اختصاصاتهم وقدراتهم الفردية خاصة في بدايات نشاطهم والقبول بالمخاطرة التي يواجهونها عوض العمل لدى الغير.

عرفت تسعينات القرن الماضي ظهور مصطلح جديد يعوض مصطلح المقاول، وهو: "الريادي" وقد تم ذلك تبعا لاتساع رقعة انتشار النشاطات التي يمارسها المقاولون، حيث استطاع أصحاب المشاريع الخاصة النجاح من خلال تجسيد أفكار مشاريع جديدة ومختلفة ومستقلة بالاعتماد على قدراتهم ومهاراتهم وتكوين مؤسسات إنتاجية وخدمية أساسها الابتكار مواجهة بذلك المخاطر المحسوبة.

هذا التوسع في تحديد مفهوم المقاول يتماشى ما قدمه شمبيتر "SCHUMPTER"، الذي يعتبر "أب المقاولاتية" حيث يرى بأن المقاول: " شخص مبدع يقوم باستخدام الموارد المتاحة بطريقة مختلفة، يعتمد على الابتكار ويتحمل المخاطرة، تحركه الرغبة في النجاح وليس الربح مما يجعله يقدم: منتجات جديدة، طرق إنتاج جديدة، قنوات توزيع جديدة، اكتشاف مصادر جديدة للموارد الأولية أو النصف مصنعة، إنشاء منظمات جديدة".

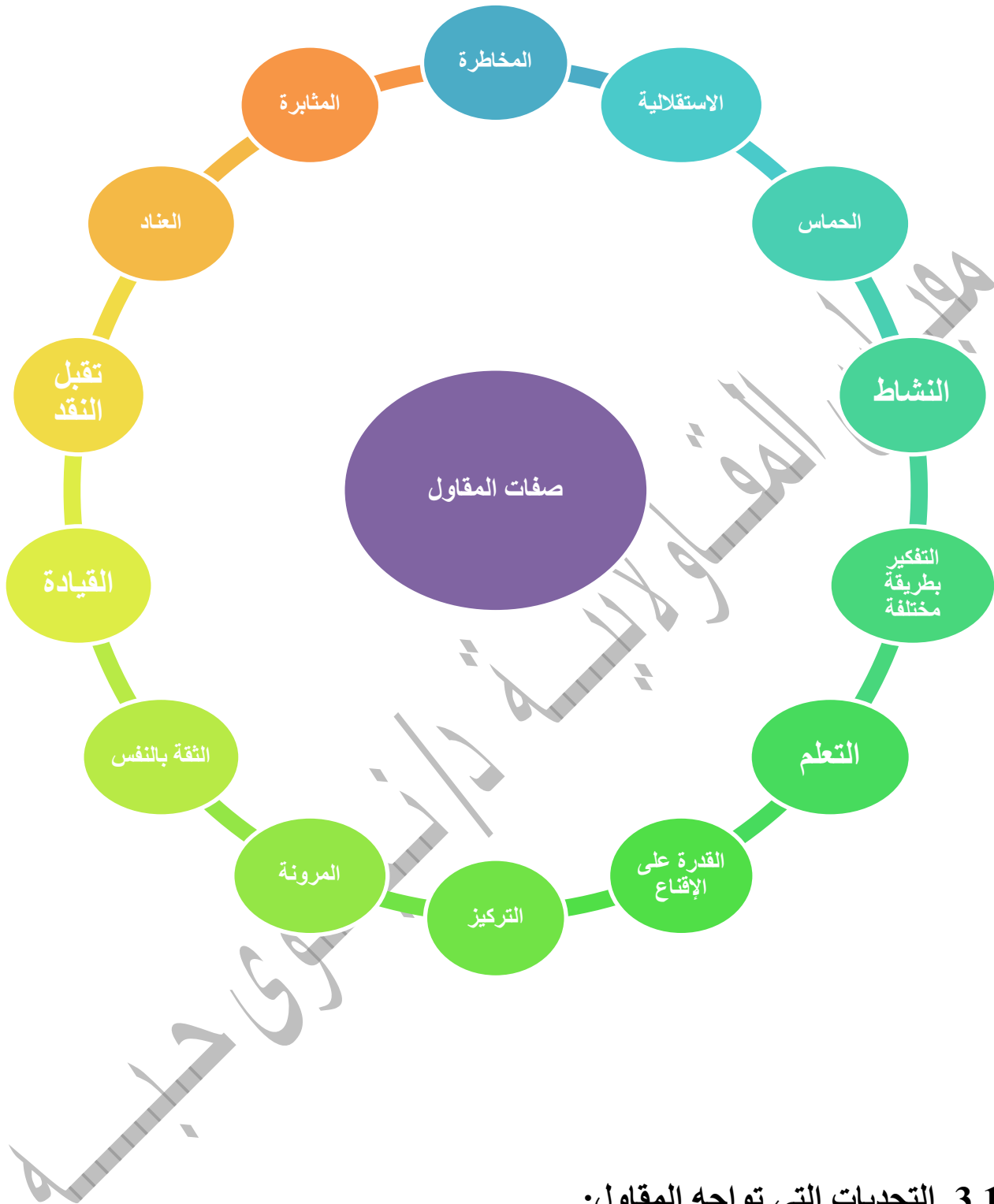
رغم الاتفاق نسبيا حول المعنى الذي يعكسه مصطلح الريادي إلا أن الكثير من المفكرين والجهات ذات الصلة في الدول العربية مازالت تعتمد مصطلح المقاول ولكن معنى الريادي، ففي حين أن دول المشرق تصطلح عليه الريادي أبقينا على مصطلح المقاول في الجزائر وإن كان المعنى نفسه، أي أنه شخص نشيط ومثابر يستطيع إنجاز الكثير من المهام والأعمال يقبل على المخاطر المحسوبة التي يرى من خلالها فرصا لا بد من استغلالها لتحقيق النجاح.

## 2.1. صفات المقاول:

توجد العديد من الخصائص أو الصفات التي يمتلكها المقاول وتميزه عن غيره لعلنا ذكرنا بعضا منها في تعريفنا للمقاول وفي محاولتنا لوضع أهم الاختلافات بينه وبين المسير، وفي حقيقة الأمر لا توجد قائمة نهائية ومحدد بصفاته وخصائصه وهذه الأخيرة تعتبر بحد ذاتها أحد خصائصه بالإضافة إلى خاصية تميزهم عن بعضهم البعض.

تصعب مجمل خصائص المقاول في العمل على تحقيق الذات من خلال العمل الذاتي(الشخصي) الذي يضمن له الاستقلالية والحرية وعليه فهو شخص نشيط، مثابر وعنيد في مواجهة التحديات وفي نفس الوقت يقبل الانتقاد ما يجعله سهل التعلم ومرن في نفس الوقت كما أنه يمتلك القدرة على الإقناع والقيادة والتوجه نحو أهدافه بتقديم ما هو جديد ذو قيمة لذلك فهو ينطلق من المخاطرة المحسوبة لإنشاء مقاولاته، والشكل الموالي يلخص أهمها.

**الشكل (01): صفات المقاول.**



### 3.1. التحديات التي تواجه المقاول:

في مقابل المميزات التي تعتبر إيجابية في مجملها تواجه المقاول عدة تحديات أبرزها:

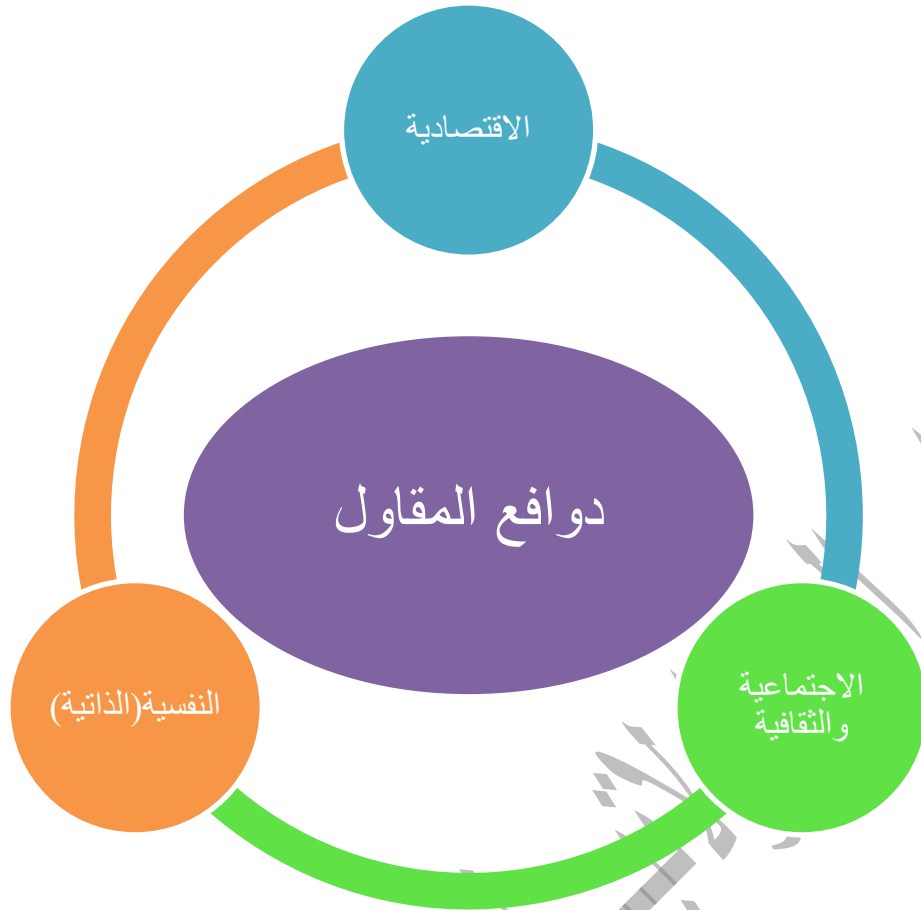
الشكل (02): التحديات التي تواجه المقاول.



#### 4.1. دوافع المقاول:

الشيء الذي يدعم المقاول رغم التحديات التي تواجهه ليست متعلقة فقط بخصائصه فهي تتعزز بالدوافع التي تحركه، فكما هو متعارف عليه في العلوم الإدارية يعرف الدافع على أنه: "القوة الداخلية التي تحرك الفرد نحو هدف معين"، بالتالي الدوافع المقاولاتية هي القوى الداخلية التي تدفع الفرد بأن يكون مقاولاً، وتنطوي ضمن هذه الدوافع المحاور الفرعية الثلاث التالية:

**الشكل (03): دوافع المقاول.**



### أ. دوافع اقتصادية:

تحقيق عائد مالي، الاستقلال المالي، تحسين الدخل، تحسين المستوى المعيشي،...

### ب. دوافع اجتماعية وثقافية:

تحقيق مكانة اجتماعية، المجتمع، العائلة، الثقافة المقاولاتية، ...

### - الثقافة المقاولاتية:

هي مجمل المهارات والمعلومات المكتسبة من فرد أو مجموعة الأفراد، ومحاولة استغلالها وذلك بتطبيقها في الاستثمار في رؤوس الأموال بإيجاد أفكار مبتكرة، وهي تتضمن التصرفات، التحفيز، ردود أفعال المقاولين، بالإضافة إلى: التخطيط، اتخاذ القرارات، التنظيم والرقابة، وتترسخ هذه الثقافة من خلال ثلاث فضاءات مهمة هي: العائلة، المدرسة والمؤسسة.

### ج. دوافع نفسية (ذاتية):

الاستقلال الذاتي، حب الاكتشاف، روح المغامرة، اظهار المهارات والطاقات،...

يمكننا من خلال الدوافع المذكورة أنفا تحديد أهداف المقاول كون الدوافع القوة المحركة لتحقيقها فهي بدورها تندرج ضمن أهداف: اقتصادية، اجتماعية، ثقافية، ذاتية(نفسية).

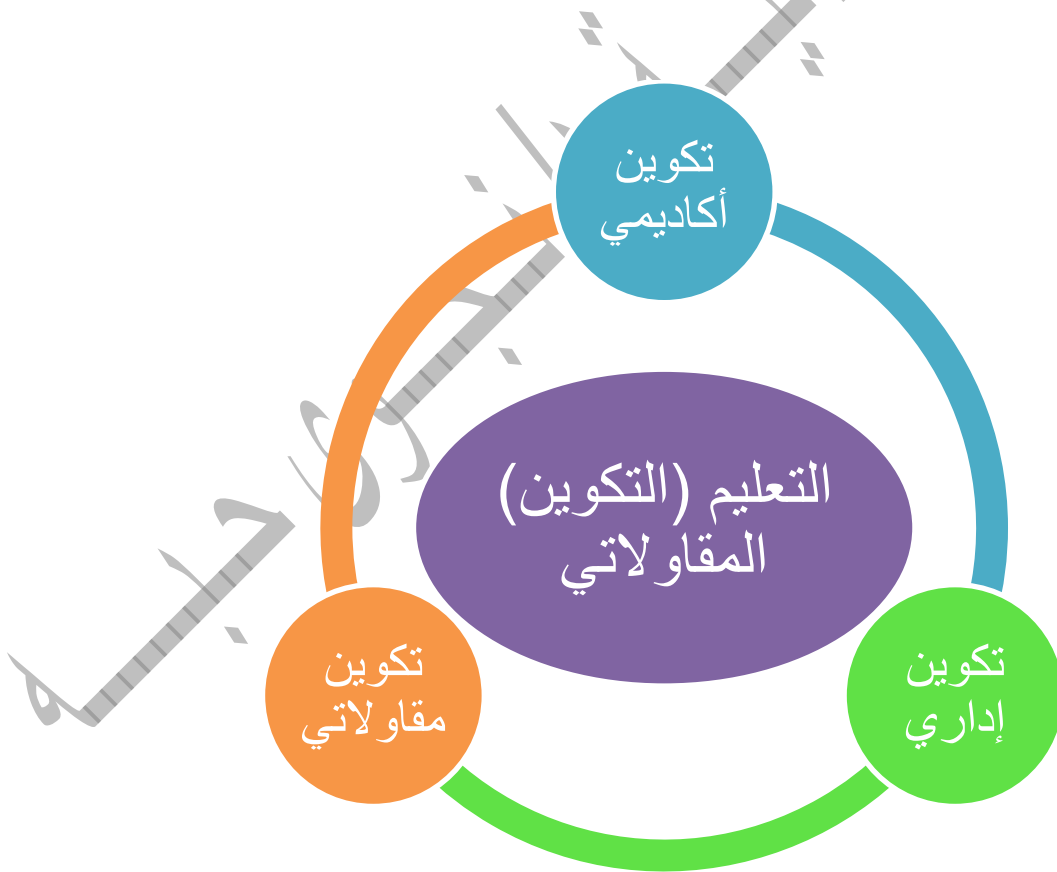
#### 4.1. التعليم المقاولاتي:

كما سبق وأشرنا في تحديد الاختلافات بين المسير والمقاول اتضح لنا أن الاحتياجات التعليمية للمسير تختلف عن تلك التي يحتاجها المقاول، ويظهر ذلك جليا من خلال أنماط التكوين المطلوبة التي يتطلبها لتحضير الفرد وزرع روح المقاولاتية فيه ودفعه ليصبح مقاولا، والتي يمكن تقسيمها إلى ثلاث مجالات.

##### - روح المقاولاتية:

فالأفراد الذين يتمتعون بروح المقاولاتية يمتلكون العزيمة على تجريب أشياء جديدة، أو على انجاز الأعمال بطريقة مختلفة وذلك بسبب بساطة يكمن في وجود إمكانية للتغيير، وليس بالضرورة أن يكون لهؤلاء الأفراد الرغبة في إنشاء مؤسساتهم الخاصة، ولا حتى في الدخول مسار مقاولاتي، فهم يهدفون بالدرجة الأولى إلى تطوير قدرة التعامل مع التغيير، لاختبار وتجريب أفكارهم والتعامل بكثير من الانفتاح والمرونة.

#### الشكل (04): التعليم (التكوين) المقاولاتي.



كما هو موضح في الشكل السابق، يتطلب تكوين مقاول:

## أ. تكوين أكاديمي للحصول على المعارف "CONNAISSANCES":

للحصول على كافة المعارف والمعلومات، والعلوم التي تتضمن: الإدارية العامة، إدارة الإنتاج، إدارة لموارد البشرية، الإدارة المالية،...

## ب. تكوين إداري للحصول على الخبرة "SAVOIR FAIRE":

يتطلب التكوين هنا الحصول على معارف معمقة تتحقق بالمشاركة والممارسة الفعلية.

## ج. تكوين مقاولاتي للحصول على المهارات "SAVOIR ETRE":

الهدف من هذا التكوين الذي يظهر أكثر تعمقا من سابقه، هو تعليم الفرد كيفية التعرف على ذاته (نفسه) قدرته على تعريف الآخرين به.

فيما يخص التعليم المقاولاتي هناك من يعتقد بأن التعليم المقاولاتي يتضمن شقين أساسيين هما: التعليم العام والذي يتعلق بالحصول على المعارف والمعلومات العامة والتعليم المتخصص وهو الذي يتعلق بالمعارف والخبرات وحتى المهارات المنصبة بشكل خاص في مجال نشاط المقاول.

## 5.1 مفهوم المقاولاتية:

يرى شمبيتر بأن دور المقاول هو إحداث حالة عدم التوازن وكسر الروتين بإحداث تغييرات في البيئة التي ينشط فيها، في حين أن المقاول بالنسبة لكيزنر "KIZNER": " شخص حساس للفرص"، بالتالي يكمن دوره في إعادة حالة التوازن من خلال استغلال الفرص المتاحة في حال الاختلال وهو بذلك يدخل ضمن فكرة الهدم البناء أو الهدم الخلاق، والمقاول يتميز بحساسيته تجاه هذه الفرص والقدرة على استغلالها.

## أ. تعريف المقاولاتية:

" المقاولاتية ظاهرة بروز واستغلال فرص أعمال جديدة مولدة لقيمة اقتصادية واجتماعية عن طريق: المبادرة، الإقدام وحركية الإبداع المتقاطعة مع المحيط "

يميل هذا التعريف إلى الجانب الاقتصادي للظاهرة الذي يركز على نتائجها من خلال الإجابة عن التساؤلين:

- ما هو تأثير أنشطة المقاولاتية على الاقتصاد؟
- ما هي الظروف الاقتصادية والاجتماعية والثقافية التي تشجع هذه الظاهرة؟

## ب. تعريف الإتحاد الأوربي:

" الأفكار والطرق التي تمكن من خلق وتطوير نشاط ما عن طريق مزج المخاطرة والابتكار أو الإبداع والفعالية في تسيير وإدارة الأنشطة، وذلك ضمن مؤسسة جديدة أو قائمة "

إذا فالمقاولاتية تقوم على: الإبتكار والمخاطرة والمبادرة، وهي لا تعني بالضرورة إنشاء مؤسسة جديدة وإنما قد تكون ضمن مؤسسة قائمة.



### ج. تعريف فيرسترايت " VERSTRATETE " :

" المقاولاتية هي ظاهرة التواصل بين المقاول ومقاولاته(مشروعه) التي يحركها، تتميز هذه الظاهرة بثلاث أبعاد :

- معرفية: معارفه، مكتسباته، خبراته، استراتيجياته،...

- تنسيقية: وتعني تموضعه ضمن النسيج الاقتصادي والاجتماعي وهي نتاج النشاط والتطبيق الفعلي .

- هيكلية: أي مدى الارتباط بين المقاول ومقاولته والتأثيرات المتبادلة بينهما، بمعنى ما يسعى إليه وما يحققه فعلا".

بالتالي فالمقاول يأخذ من خصوصية وطبيعة مقاولته وهي الأخرى تأخذ من شخصيته والعلاقة تبادلية تكاملية بينهما.

### - تعريف القانون الجزائري للمقاول:

تنص المادة 549 من القانون المدني الجزائري على أن: " المقاوله عقد يتعهد بمقتضاه أحد المتعاقدين أن يصنع شيئا أو أن يؤدي عملا مقابل أجر يتعهد به المتعاقد الآخر "

رغم أن هذا التعريف يحصر المقاوله والمقاولاتية في إطار مفاهيمي تقليدي ضيق إلا أننا نلاحظ تطورا في التعامل مع الظاهرة واقعيا في الجزائر خلال الفترة الحالية بما يتماشى مع المفهوم الحديث الواسع.

### 5.1. الاتجاهات المفسرة لظاهرة المقاولاتية(المقاربات):

توجد العديد من المقاربات التي تناولت المقاولاتية بالدراسة.

#### أ. المقاولاتية ظاهرة تنظيمية:

أي التركيز على الاهتمام بعملية إنشاء منظمات أو مؤسسات جديدة ، بالتالي لابد من دراسة العمليات التي تؤدي للإنشاء، بمعنى آخر دراسة وتحليلي النشاطات التي تسمح بإنشاء مؤسسة جديدة، التي تنطلق بالأساس من الأفكار التي تتأتى من الخبرة والمعارف.

#### ب. المقاولاتية استغلال للفرص:

فهي العملية التي يتم من خلالها اكتشاف وتثمين واستغلال الفرص التي تسمح بتوفير منتجات وخدمات، بالتالي الفرصة هي أساس العملية وليس إنشاء مؤسسة جديدة، وعن الفرصة فهي تنشأ من:

- التغيرات الاقتصادية والاجتماعية والديمغرافية والثقافية وغيرها.

- عدم كفاءة الأسواق أو عدم قدرتها على تلبية وإشباع الحاجات والرغبات.

- ظهور الابتكارات أو الاكتشافات أو التطورات الجديدة.

### ج. المقاولاتية إزدواجية بين الثنائية ( الفرد/ خلق القيمة):

ضمن هذا الاتجاه يوجد توجهين فرعيين:

التوجه الأول: ينطلق من الفرد ويعتبره الشرط الأساسي لخلق القيمة لأنه هو الذي يحدد طرق الإنتاج وكل التفاصيل المتعلقة بالقيمة وهو من ينشئ القيمة وبدونه لا يمكن تقديمها.

التوجه الثاني: يعتبر بأن خلق القيمة من خلال المؤسسة التي ينشئها الفرد وتجعله مرتبطا بالمؤسسة التي أنشأها وتؤثر على قيمه ومميزاته الشخصية، وهي التي تحقق له الرضا.

### د. المقاولاتية إبتكار:

ترى بأن ما يميز المقاول عن غيره هو قدرته على الابتكار، الذي يعتبر أساسا إنشاء المقاوله بمعنى آخر أن إنشاء مقاوله هو التفاعل الايجابي بين المقاول والابتكار الذي يتجسد في شكل مقاولته.

خلاصة القول أن المقاولاتية كظاهرة تقوم على المزج بين المقاربات السابقة معا كونها تعبر عن مجموع النشاطات التي يتم من خلالها إنشاء مؤسسة ذات طابع تنظيمي تخلق قيمة من خلال استغلال الفرص المتاحة من طرف الفرد(المقاول) الذي تمتع بخصائص تسمح له بتجسيد فكرة أو أفكار مبدعة لأنه يعمل على استغلال فرص ربح غير مستغلة لتحقيق النجاح. وعليه لابد من توفر العناصر التالية:

- المقاول الذي يتميز بجملة من الخصائص والذي هو أساس الإبداع.
- البعد التنظيمي والذي يعكس الرؤية والإبداع في تحقيقها وترتبط الحاضر بالمستقبل.
- البعد البيئي الذي يربط المقاوله بمحيطها الذي تنشط فيه ويسمح بالتفاعل الإيجابي معها.

وبأن المقاولاتية تعتمد بالأساس على:

- تقديم شيء جديد ذو قيمة( منتجات، طرق إنتاج، ...).
- تخصيص الوقت والجهد والمال.
- تحمل المخاطرة -المحسوبة- في سبيل الحصول على عوائد.
- الحصول على عوائد في مقابل هذا النشاط.