من بين ركائز تسويق الخدمات	2	الخدمة الشاملة (Service globale) هي:			
التسويق الخارجي الذي يعتمد على عناصر المزيج التسويقي	A	محموعة الخدمات الجوهرية التي تعرضها المؤسسة	A		
التسويق الداخلي الموجه لموظفي وعمال المؤسسة	В	الخدمة الجوهرية مع خدماتها المحيطة التي تعرضها المؤسسة	В		
التسويق التفاعلي بين العمال مقدمي الخدمة و الزبائن	C	محموعة الخدمات المحيطية التي تعرضها المؤسسة	C		
كل الإجابات صحيحة	D	كل الإجابات صحيحة	D		
كل الإجابات خاطئة	المحيطية التي تعرضها المؤسسة الموسسة المحيطية التي تعرضها المؤسسة المحيطية التي تعرضها المؤسسة المحيطية التي تعرضها المؤسسة الله المحيطية التي تعرضها المؤسسة الله الله الله الله الله الله الله الل	كل الإجابات خاطئة	E		
لما يوفر البنك خدمة التأمين(Assurance voyage) تعتبر	4	تعتبر من الاشكال او الطرق المستعملة في تسويق العلاقة	3		
خدمات اساسية جوهرية تمثل المنفعة الأساسية	A	التسويق الشبكي	A		
خدمات اساسية محيطة تسهل استهلاك الخدمة	В	التسويق التفاعلي	В		
خدمات اساسية محيطة تضيف القيمة للخدمة	C	التسويق من خلال قاعدة البيانات	C		
كل الإجابات صحيحة	حموعة الخدمات الجوهرية التي تعرضها المؤسسة القالموسية المتوبوق الخارجي خدمة الجوهرية مع خدماتها المحيطة التي تعرضها المؤسسة الماسية المحيطية التي تعرضها المؤسسة المرابات صحيحة المرابات المحيطية التي تعرضها المؤسسة المرابات المحيطية التي تعرضها المؤسسة المرابات المحيطية التي تعرضها المؤسسة المرابات المحيوية المحيوية العلاقة الماسية المحيوية المحيوية العلاقة المحيوية الم		D		
كل الإجابات خاطئة	E	كل الإجابات خاطئة	E		
تنشيط المبيعات هي مجموعة من التقنيات	6	في ادراك العميل للسعر، التكاليف غير النقدية هي	5		
تهدف الى تحريك الطلب في المدى الطويل	A	تكلفة الانتظار اي الوقت المستغرق في استهلاك الخدمة	A		
تمنح فوائد خاصة لمجموعة مستهدفة لفترة محدودة لتحريك الطلب	В	تكلفة المجهود العقلي او الفكري لاستهلاك الخدمة	В		
تمنح فوائد خاصة للجمهور الواسع لفترة غير محدودة	C	التكلفة الشعوريه او النفسية اثناء استهلاك الخدمة	C		
كل الإجابات صحيحة	D	كل الإجابات صحيحة	D		
كل الإجابات خاطئة	E	كل الإجابات خاطئة	E		
المؤسسة الخدمية تتصل وتتفاعل مع بزبائنها عن طريق	8	العنصر الجوهري لانطلاق عملية انتاج الخدمة هو	7		
مقدمي الخدمة (personnel en contact)	A	الادوات و المستلزمات و الالات المستعملة في انتاج الخدمة	A		
عناصر الدليل المادي(support physique),	В	البناية و بهو الاستقبال وكل ما يخص الديكور	В		
عناصر الاتصال التقليدي(media traditionnel),	C	المحيط او المكان التي تشترى و تستهلك فيه الخدمة	C		
كل الإجابات صحيحة	D	كل الإجابات صحيحة	D		
كل الإجابات خاطئة	E	كل الإجابات خاطئة	E		
عمق عرض الخدمات profondeur de l'offre يشمل	10	ادارة العائد(le yield management) تسمح	9		
مجموعة الخدمات المحيطة مرتبطة بخدمتها الجوهرية	A	بزيادة العائدات بالتسعير اقل من سعر المنافسة	A		
مجموعة الخدمات المحيطة الثانوية التي تقدمها المؤسسة	В	بزيادة العائدات بالتسعير اعلى من سعر المنافسة	В		
مجموعة الخدمات الجوهرية التي تقدمها المؤسسة	C	بزيادة العائدات بتطبيق التسعير الموحد للخدمة	C		
كل الإجابات صحيحة	D	كل الإجابات صحيحة	D		
كل الإجابات خاطئة	E	كل الإجابات خاطئة	E		

ية العلوم الاقتص	ادية، التجار	بة و علوم التسيير –	جامعة بسك	ĕ			1	موسم الجامع	ىي 2022/023	2	
م العلوم التجارب الاسم و		السنة الثالثة تسويق		الإمتحان الإستدراكي تسويق الخدمات			بتاريخ	2023/02 :			
سؤال الأول	:	ضع علامة	х	في الخانة الد	ناسبة بالاجا	بة على الاذ	تيارات في الص	فحة 2	(10نقاط)		
فيارات/السؤال	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	
A											
В											
С											
D											
E											
2	يتحول الزبون الى التعامل مع مؤسسة خدمية أخرى عندما يتحمل تكاليف تحول مرتفعة										
	درجة البساطة في السلع أدى الى زيادة وتعاظم قطاع الخدمات والمساطة في السلع أدى الى زيادة وتعاظم قطاع الخدمات المؤسسة الله والمؤسسة الله والمؤسسة الله والمؤسسة الله المؤسسة الله الله الله الله الله الله الله الل										
5	 تبيع الم	سسة نفس الـ	ندمة بأس	عار مختلفة	لما يكون ا	لطلب عليه	ا منتظم و م	ستمر			

بالتوفيقأستاذ المقياس